



Il giornale della federazione degli agenti, intermediari e rappresentanti di commercio

Vota il referendum sul futuro previdenziale della categoria. Ecco le posizioni delle associazioni

Enasarco, l'emergenza è doppia Stop agli aumenti dei contributi e alla svendita immobiliare

Sono migliaia i colleghi che protestano contro la terza pesantissima riforma della previdenza Enasarco, ora all'esame dei ministeri vigilanti. L'ennesima penalizzazione avviene nel momento del rinnovo degli amministratori dell'Ente che, per decisione di Fnaarc, Fiarc e Usarci, non vengono eletti direttamente dalla categoria, ma scelti a tavolino in barba alla democrazia.

PERCHE' IL REFERENDUM. La situazione dell'Enasarco è talmente critica che anche la Fnaarc ha ammesso che esiste il rischio commissariamento. Invitiamo, perciò, tutti i colleghi a esprimere la propria opinione compilando la scheda referendum. A seguire, per un giudizio ponderato, si riportano le posizioni di Fnaarc, Fiarc e Usarci e di Federagenti.

La posizione della Federagenti

È nota l'opposizione ferma che la Federagenti ha condotto, prima contro l'assurda e autolesionistica decisione di privatizzare l'Enasarco e poi, contro un sistema verticistico di attribuzione a tavolino dei posti del consiglio di amministrazione dell'ente che sottrae alla categoria il diritto (previsto per le altre casse) di eleggere direttamente i propri amministratori. Grazie a questo cortocircuito delle regole democratiche e ad anni di gestione miope e discutibile (documentata dalla vicenda Porreca, dalla durissima relazione del commissario Giovanni Pollastrini e, da ultimo, dal giudizio del presidente della Commissione parlamentare Giorgio Jannone, che ha bocciato il ricorso a consistenti investimenti finanziari ad alto rischio) la situazione finanziaria dell'Enasarco è in piena crisi. Ciò è documentato dagli aumenti dei contributi e dalle altre pesanti misure adottate dalla Fondazione il 2 dicembre u.s. che, insieme alla vendita degli immobili dell'ente, dovrebbero garantire stabilità al sistema. Gli aumenti si sostanzierebbero per il plurimandatarario che raggiunga il massimale

continua a pag. 2

... e quella della Fnaarc

Per la Fnaarc «I provvedimenti adottati dalla Fondazione vanno letti considerando lo scenario che li hanno resi necessari, e gli interventi della Fnaarc che li ha resi i più leggeri possibili. Partiamo dallo scenario. È un fatto che la vita media subisca un costante allungamento. Questo fenomeno di cui tutti vogliamo essere beneficiari è però molto pesante per gli Enti di previdenza (perché vuol dire pagare le pensioni per un numero maggiore di anni) che devono costantemente controllare i propri conti per evitare di andare in deficit. L'allungamento della vita media ha messo in crisi la tenuta dei conti di tutti gli Enti di previdenza, obbligandoli ad adottare provvedimenti anche drastici. Basti pensare che a partire dal 2011 l'Inps ha posticipato di diciotto mesi il pagamento della pensione dal momento in cui si matura il diritto. E quindi un soggetto che maturerà il diritto alla pensione il 1° febbraio 2011, inizierà a percepire la pensione il 1° agosto 2012, e durante questo intervallo non percepirà nulla, né percepirà alcun arretrato il 1° agosto 2012. L'Enasarco invece paga le pensioni, e continuerà a pagarle, dal primo giorno di maturazione del diritto.

continua a pag. 2

REFERENDUM SULL'ENASARCO

Il sottoscritto _____
iscritto alla Fondazione Enasarco, cod. fisc. _____
Tel. _____ fax _____ cell _____
e-mail (stampatello) _____
in merito alle diverse soluzioni prospettate dalle parti sociali che rappresentano la categoria si dichiara:
 Favorevole al mantenimento della doppia contribuzione Inps/Enasarco
oppure
 Favorevole alla confluenza dell'Enasarco nell'Inps
Autorizzo al trattamento dei dati ex art. 13 dlgs 196/03 per le finalità previste nello statuto sindacale
Data _____ Firma _____

ISCRIVITI A FEDERAGENTI

A partire da 120 € annui sarai tutelato a 360° e in omaggio potrai avere le eccezionali polizze Spese Legali e Ritiro Patente, studiate per gli Agenti di Commercio

maggiori informazioni a pag. 7

Assistenza sanitaria inclusa!

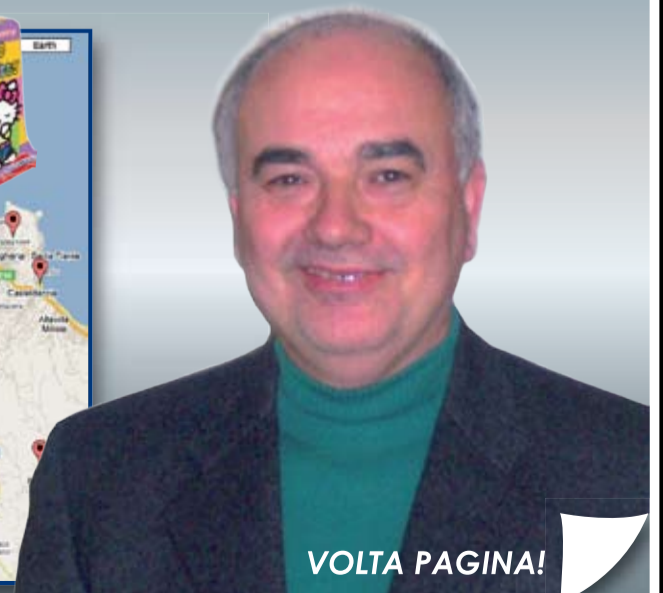
www.federagenti.org

CHIAMA: 800.970.976 - 06.51966477 - 06.5037103
numero verde

Dove sono i Clienti che Carlo ha movimentato quest'anno a Palermo?



Dove sono i Clienti di Carlo che trattano il prodotto "Pandorino Hello Kitty" nella Sicilia Occidentale?



VOLTA PAGINA!

SEGUE DA PAGINA 1

per ogni ditta in circa 6.000 euro in più fino al 31/12/2019, nonché circa 1.000 euro dal 2020 in poi; per il monomandatario in circa 7.000 euro in più fino al 31/12/2019 nonché circa 1.300 euro dal 2020 in poi fino alla pensione. Tutto ciò, va detto con chiarezza, a fronte di pensioni di vecchiaia che mediamente sono pari oggi a 538 euro lorde mensili (ma per l'88% dei pensionati sono pari a 442 €) e che con il calcolo con il metodo contributivo sono destinate a dimezzarsi nel breve periodo. Fedezagenti, pur prendendo atto che le sue denunce, condivise anche dall'Anasf (associazione dei promotori finanziari iscritti all'Enasarco), sono servite quantomeno a limitare i «danni» rispetto alle iniziali proposte della Fondazione, è assolutamente contraria a questa modifica, così come al pericolosissimo progetto di (s)vendita degli immobili che possono certamente essere gestiti in modo più oculato, togliendo comunque dal mercato i tanti stabili di pregio che possono dare un reddito ben più alto dell'attuale. Per questo è stato chiesto al ministro Sacconi e al ministro Tremonti di studiare con le parti sociali un percorso finalmente «virtuoso» e lungimirante che porti alla confluenza dell'Enasarco nell'Inps. Infatti è ormai chiaro che due previdenze obbligatorie (Inps ed Enasarco), oltre a essere una eccezione nella previdenza italiana, sono inutili e costose perché duplicano i costi per soggetti destinatari delle stesse prestazioni e contrastano con il sistema di previdenza integrativa che postula l'adesione volontaria e non obbligatoria dei lavoratori ad un fondo pensione da loro scelto.

Quanto alle tesi della Fnaarc e di altre associazioni consorelle, occorre anzitutto premettere che l'innalzamento da 15 a 30 anni della soglia di sostenibilità finanziaria non può essere considerato certo un «fulmine a ciel sereno» perché è da svariati anni che si parla di elevare tale soglia a 50 anni a maggior tutela degli iscritti a forme di previdenza private. Inoltre l'allungamento della vita media, la tendenza a un numero decrescente di iscritti all'ente ed all'aumento dei cessati sono fenomeni ben noti da tempo, così come il decremento degli importi delle pensioni a causa del sistema contributivo e viceversa l'aumento dei contributi da versare. Dal 1994, infatti, la Fedezagenti, opponendosi alla privatizzazione, predica inascoltata l'insostenibilità nel lungo periodo del sistema Enasarco, anticipando i tristi e sconfortanti scenari odierni che allora vennero giudicati allarmisti e strumentali dagli attuali «padroni del vapore». Di nuovo lo scorso 15 settembre abbiamo consegnato alla Commissione parlamentare di controllo una dettagliata relazione sui motivi che, dati di bilancio alla mano, ci inducono a chiedere la confluenza dell'Enasarco nell'Inps per evitare ulteriori inutili salassi ad una categoria già stremata dagli effetti della crisi. Il fatto che la stessa Fnaarc sia costretta a riconoscere che le drastiche misure adottate (si tratta della terza riforma in soli 11 anni!) siano state delibe-

rate per scongiurare il commissariamento dell'Enasarco, non è una bella notizia, ma la riprova che ormai siamo alla frutta. Saremmo curiosi di conoscere al riguardo il parere del presidente della Fondazione, Brunetto Boco, che ha sempre tranquillizzato la categoria parlando di situazione sotto controllo, arrivando a citare, come del resto in precedenza aveva fatto Porreca, la Fedezagenti in giudizio accusandola di allarmismo e di avere messo in atto un piano mirato esclusivamente a screditare l'operato degli amministratori della Fondazione!

Ma torniamo alla tesi Fnaarc. È vero che anche l'Inps ha spostato i termini per usufruire della pensione di vecchiaia, ma non è vero che nessuna prestazione venga erogata nel frattempo. Chi ne ha titolo può infatti richiedere da subito l'assegno sociale che, va detto, è certamente superiore alla pensione media netta erogata ai pensionati di vecchiaia Enasarco.

Il fatto, poi, che il passaggio all'Inps sarebbe «fantastico» perché lascerebbe la Fondazione priva di risorse a causa della dismissione del patrimonio immobiliare, denota un'ottica singolare nella visione dei problemi della categoria. A noi interessa che a essere soddisfatte siano le esigenze (pensioni) degli agenti e rappresentanti di commercio e non ci interessa affatto se il risultato si ottiene cedendo alla stato gli immobili e facendo confluire l'Enasarco nell'Inps.

La Fnaarc denuncia come inutile e dannosa la nomina di un nuovo commissario governativo che non sarebbe in grado di garantire una gestione migliore dell'attuale. Questo la Fnaarc diceva anche per il Commissariamento all'epoca di Porreca. Qui ci limitiamo, per carità di patria, a rinviare alla relazione al parlamento del commissario Pollastrini sullo stato delle procedure adottate dall'Enasarco nell'affidamento degli appalti, nell'amministrazione degli immobili, nell'assegnazione degli appartamenti e in merito all'entità delle spese degli organi collegiali e all'assunzione dei dipendenti.

È vero, invece, come sostiene la Fnaarc, che oggi la previdenza integrativa è fondamentale per assicurare pensioni dignitose. Ma questa previdenza non è obbligatoria, ma, come detto sopra, consente al lavoratore (nel nostro caso all'agente) di scegliersi il fondo da cui fare gestire i suoi soldi e di trasferirli qualora non sia soddisfatto. Alzi la mano chi oggi farebbe amministrare i propri soldi dall'Enasarco, sapendo in partenza che una parte dei soldi versati (3% sul 17%) verranno incamerati a fondo perduto, che gli interessi che gli verranno riconosciuti non potranno superare il 3% (anche se il rendimento è del 10%), che non può scegliersi un altro fondo in caso di cattiva gestione e che a breve (la media è una riforma ogni 3 anni) potrebbe esserci un'altra riforma ancora più penalizzante? Se ci fosse un agente che liberamente facesse questa scelta si potrebbe etichettare con

continua a pag. 4

È stata contemporaneamente registrata una riduzione delle entrate da contributi di previdenza, dovuta sia al fatto che vi sono un po' meno agenti in attività, sia al fatto che nell'anno 2009 gli agenti hanno mediamente incassato meno provvigioni (rispetto al 2008), e quindi hanno pagato meno contributi di previdenza. Tutti noi ci auguriamo che si tratti di fenomeni momentanei e non strutturali, ma questa è la situazione che la Fondazione deve affrontare e sulla quale costruire le modifiche alla Previdenza. In questo scenario si è inserita la Legge Finanziaria 2007 che ha elevato di colpo da 15 ad almeno 30 anni, la sostenibilità finanziaria richiesta agli enti di previdenza privatizzati, fra i quali la Fondazione Enasarco, e anche questo è un notevole problema per la Fondazione, a pena di commissariamento, come di seguito illustrato. A tutto questo bisogna aggiungere una considerazione procedurale, di grande rilevanza, vale a dire che le proiezioni della «sostenibilità futura» (la possibilità di pagare le pensioni) della Fondazione sono costruite solo sulla analisi del «Bilancio tecnico» (differenza fra contributi di previdenza incassati e pensioni pagate). Altra cosa è il «Bilancio consolidato», vale a dire il Bilancio complessivo della Fondazione (che comprende oltre alle entrate di contributi ed uscite per pagamento di pensioni del «Bilancio tecnico», anche il rendimento del patrimonio immobiliare e di quello del patrimonio mobiliare). Il Bilancio consolidato si è chiuso in attivo negli ultimi anni, e si chiuderà in attivo anche per il 2010, ma non viene considerato ai fini del calcolo della «sostenibilità finanziaria». Va anche ricordato che l'Enasarco possiede una significativa liquidità, che offre un rendimento più che apprezzabile. Infatti le valutazioni per la «sostenibilità futura» vanno fatte, in applicazione del decreto legge 509/94 (il decreto di privatizzazione dell'Enasarco), solo sulla base del «Bilancio tecnico» e sulla sua evoluzione per i prossimi 30 anni, con proiezione a 50. Inoltre il Decreto 509/94 prevede il commissariamento della Fondazione nel caso si registrino due Bilanci tecnici consecutivi con risultato negativo. Dal momento che gli ultimi due «Bilanci tecnici» (del 2006 e del 2009) hanno chiuso con risultato negativo, in assenza di un progetto che assicuri almeno 30 anni di sostenibilità finanziaria, con proiezione a 50, la Fondazione verrebbe commissariata....

Chiariamo anzitutto che si è lavorato per evitare il commissariamento e fantasiose conseguenti ipotesi di assorbimento dell'Enasarco nell'Inps. Questo perché il commissariamento non favorirebbe gli agenti, dal momento che un Commissario governativo opera solo in forza dell'autorità conferitagli dal ministro e rende conto del proprio operato solo al ministro del lavoro, e non vi sarebbero più un consiglio di amministrazione o altri organi di controllo. È più che ragionevole pensare che un Commissario adotterebbe gli stessi provvedimenti indicati dagli attuari (i tecnici che valutano

matematicamente gli sviluppi di una situazione nel futuro) della Fondazione Enasarco e prima indicati, o forse provvedimenti ancora più pesanti, senza alcuna possibilità di esame, discussione e modifica degli stessi da parte delle parti sociali, che invece hanno una base associativa a cui rispondere. Ancora più fantasiosa è l'ipotesi di assorbimento dell'Enasarco nell'INPS, perché quello che in realtà interessa della nostra Fondazione è il grande patrimonio mobiliare ed immobiliare (circa otto miliardi di euro, che sono una manovra finanziaria). Una volta utilizzato questo patrimonio, della Fondazione non resterebbe più nulla. La nostra posizione è completamente differente. La Fnaarc ha sempre combattuto per mantenere l'autonomia dell'Enasarco, una Fondazione che opera da più di settanta anni in favore degli agenti, che paga puntualmente le pensioni e che non ha mai goduto di denaro pubblico o di pubblici aiuti. Fnaarc ha voluto la privatizzazione dell'Enasarco e ha impedito per due volte che governi di centro destra e di centro sinistra riportassero la Fondazione nel parastato, sottraendola agli unici proprietari, gli agenti di commercio e le case mandanti. E quindi riteniamo che la difesa e la valorizzazione della nostra pensione integrativa, sia pure con qualche sacrificio, rappresenti un valore da difendere che gli agenti di commercio condividono. Questo è ancora più vero se si pensa che ormai da tempo si parla sempre più spesso della necessità di una «pensione integrativa rispetto all'Inps» per tutti i lavoratori, una pensione che già esiste da 70 anni per gli agenti di commercio e che dobbiamo valorizzare. Vediamo ora i provvedimenti proposti dagli attuari e adottati dalla Fondazione, dopo le modificazioni volute dalla Fnaarc che hanno sensibilmente attenuato i provvedimenti proposti dall'Enasarco e che aumenteranno le future pensioni degli agenti di commercio. Anzitutto abbiamo ottenuto che l'anzianità contributiva minima (vale a dire il numero minimo di anni di versamenti per avere diritto alla pensione) rimanga fissata in 20 anni e non venga elevata a 25, come era nella prima ipotesi proposta dagli attuari alle parti sociali. Per cui a partire dal 2012 il requisito per richiedere la pensione di vecchiaia sarà quello della «quota», vale a dire il rispetto di un numero che somma età anagrafica minima ed anzianità contributiva minima. Per esempio per l'anno 2012 la «quota» per gli uomini è 86, che otterremo con la somma di una età anagrafica minima non inferiore a 65 anni ed una anzianità contributiva minima non inferiore a 20 anni, precisando subito che con l'età di 65 anni e 20 anni di versamenti non sorgerà il diritto alla pensione. Potremo invece richiedere la pensione, ad esempio, in presenza di una età di 66 anni e 20 anni di versamenti, oppure 21 anni di versamento ed una età di 65 anni. Il meccanismo delle quote si applicherà per tutti gli anni successivi

continua a pag. 4

Ecco dove sono i miei **Clienti movimentati** nell'anno in corso a **Palermo**



~~il Software degli Agenti di Commercio e delle Agenzie di Rappresentanza~~

CARLO SICARI

Agente di Commercio nel Settore Dolciario ed Alimentare dal 1975
 Informatizzato con Soluzione Agenti dal 1992
 Numero di Addetti e Collaboratori: 02
 Zona di Lavoro: **Sicilia**
 Aziende Rappresentate:

- Asolo Dolce
- Campiello
- Dolci Preziosi
- La Sassellese
- Lo Conte Farine Magiche

Sono un cliente di Soluzione Agenti dal 1992.

Circa 18 anni fa, ho avuto l'opportunità di assistere ad una presentazione di Soluzione Agenti durante una riunione aziendale. Sentivo già l'esigenza di un Software ma non mi fidavo troppo. Infatti per più di un anno, d'accordo con altri colleghi, abbiamo persino provato a contattare un Programmatore in zona per farci sviluppare un software su misura. Alla fine mi sono però deciso ad acquistare Soluzione Agenti ed è stato amore alla prima consultazione statistica... Soluzione Agenti è come avrei progettato io un programma per Agenti di Commercio, se fossi stato un programmatore.

Vorrei inoltre spendere una parola sugli Operatori del Servizio Assistenza Clienti: parlano con il nostro linguaggio, conoscono i nostri problemi e sono sempre educati e disponibili.

In ultimo vorrei fare una confessione personale: sono talmente appassionato al mio lavoro che a volte passo alcune ore della domenica davanti a Soluzione Agenti, facendo le più disparate Consultazioni Statistiche.

Ecco dove sono i miei **Clienti che trattano** il prodotto "Pandorino Hello Kitty" nella zona **Sicilia Occidentale**



il mio software

Carlo Sicari
 Agente di Commercio
 (Carlo è uno dei nostri 35.000 Clienti)

VERSIONE iPhone

VERSIONE iPad



Soluzione Agenti

Numero Verde
800.86.16.16

www.soluzioneagenti.it

SEGUE DA PAGINA 2

il classico: vieni avanti cretino!

Quanto alla affermazione della Fnaarc di avere mantenuto la pensione a 65 anni ricorrendo al sistema delle quote, bastano due considerazioni per commentarla! Nel 2016 (con la quota 90) l'uomo che matura 20 anni di anzianità contributiva andrà in pensione a 70 anni (oggi va a 65 anni), mentre nel 2020 la donna con la stessa anzianità andrà in pensione anch'essa a 70 anni (oggi va a 60 anni).

Infine due parole sull'aumento scandaloso dal 2% al 4% (di cui un 1% a carico degli agenti che operano sotto forma di società di capitali) del contributo che le aziende versano al fondo assistenza. Da tre anni la Federagenti chiede inutilmente che questi soldi vengano destinati a sostegno del reddito degli agenti in difficoltà attraverso un contributo di 5 mila euro per eventi, seri e documentati. Al contrario, la Fondazione con l'accordo di Fnaarc, Fiarc e Usarci ha incamerato questi soldi distraendoli dalla originaria destinazione assistenziale per colmare il rosso del bilancio. In questa situazione l'aumento appare incongruo e inopportuno, se non addirittura illegittimo.

Infine un discorso a parte meritano i silenti, cioè gli sfigati (500 mila sono le posizioni denunciate dall'ex commissario Pollastrini di cui ben 100 mila con versamenti superiori a 5 anni!) che, pur

avendo versato migliaia e migliaia di euro, ma non raggiungendo 20 anni di contributi, si sono visti fino a oggi trattati a pesci in faccia, non vedendosi riconosciuti nemmeno un euro dei versamenti effettuati. La «brillante» soluzione che il presidente della Fnaarc, Adalberto Corsi, si vanta di avere fatto approvare dal consiglio di amministrazione, oltre a essere indecente perché propone un sistema di penalizzazioni pesantissimo, si rivolge soltanto agli iscritti «futuri» (chi diverrà agente dal 2012), tagliando fuori in modo discriminatorio ed illegittimo tutti gli agenti che già dal 1 gennaio 2004 si trovano a versare con lo stesso sistema contributivo. Ma perché non fare come ha fatto l'Inps nel passaggio dal sistema retributivo a quello contributivo e consentire a chi abbia maturato un'anzianità contributiva di almeno 5 anni alla data dell'1/1/2004 di optare per il sistema di calcolo contributivo? O, più semplicemente, consentire a chi ha versato almeno cinque anni di contributi di recuperare il capitale lasciando all'Enasarco parte degli interessi? Comunque, a nostro avviso, non è lecito creare una discriminazione tra i contributi versati dai nuovi iscritti dal 2012 e quelli versati in precedenza a partire dall'1/1/2004, vale a dire dalla data di inizio applicazione del regime contributivo.

al 2012, con quote diverse fino a raggiungere una quota di 90 nel 2016 per gli uomini e nel 2020 per le donne, secondo la tabella sotto riportata (...). Un altro grosso risultato è quello di avere «spalmato» sia l'aumento dell'aliquota contributiva sia l'aumento dei massimali di contribuzione in un periodo più lungo rispetto a quello proposto dagli attuari. Infatti abbiamo ottenuto che il passaggio dalla attuale aliquota contributiva del 13,50% (di cui 6,75% a carico delle case mandanti e 6,75% a carico degli agenti) al 17,00% (di cui 8,50% a carico delle case mandanti e 8,50% a carico degli agenti) venga adottato lungo il periodo 2013 - 2020, invece che nel periodo 2013 - 2017, come ipotizzato dagli attuari. Anche per l'aumento dei massimali di contribuzione (il valore massimo di provvigioni sul quale applicare l'aliquota contributiva) Fnaarc ha ottenuto una diluizione dell'incremento in un periodo di quattro anni (2012 - 2015), invece dei due anni proposti (2012 - 2013) dagli attuari. I massimali di contribuzione verranno elevati dagli attuali 27.667 euro per i monomandatari a 37.500 euro, e dagli attuali 15.810 euro (per ogni casa mandante) per i plurimandatari a 25.000 euro, e questo contribuisce ad aumentare le pensioni. Anche l'aumento del contributo (dall'attuale 2% al 4%, di cui 1% a carico degli agenti di

commercio costituiti in forma di società di capitali) al Fondo di Assistenza previsto quando l'agente è costituito in forma di società di capitali, è stato spalmato lungo il periodo 2012 - 2016, anziché lungo il periodo 2012 - 2014 come proposto dagli attuari. È bene precisare che a fronte dell'1% a carico degli agenti di commercio costituiti in forma di società di capitali, verrà definita dall'Enasarco una attività di formazione in favore di tali società. È stata inoltre introdotta per i nuovi iscritti alla Fondazione dal 2012 la possibilità di percepire la pensione di vecchiaia al 65° anno di età (sia per gli uomini sia per le donne) anche con solo 5 anni di contributi. In questa ipotesi la pensione sarà però ridotta del 2% per ogni anno della differenza fra gli anni di contribuzione versati ed il requisito minimo per maturare la pensione, vale a dire 20 anni. Attualmente invece bisogna avere 20 anni di contributi per chiedere la pensione. Nel complesso possiamo dire che la riforma della previdenza Enasarco, pur necessaria ma attenuata nel suo impatto sugli agenti grazie ai correttivi voluti dalla Fnaarc, è un provvedimento che favorirà la nostra categoria, perché assicura il pagamento delle pensioni per i prossimi 50 anni e perché assicura una pensione dignitosa, in rapporto a quanto abbiamo versato ed andremo a versare».

GLI ESITI DELLA TASK-FORCE SVOLTASI A BARI

Nei rapporti Italia-Russia, ruolo strategico agli agenti di commercio

La XVII Sessione della task force italo-russa sui distretti e le pmi si è tenuta a Bari, nei giorni 18 e 19 novembre, promossa e organizzata dal ministero dello sviluppo economico, dall'Ice e dalla regione Puglia. Un appuntamento di grande rilievo internazionale che ha visto nel capoluogo pugliese la presenza del ministro russo per lo sviluppo economico Natela Shengelie, presidente della rappresentanza commerciale russa in Italia; il direttore della nuova società per azioni che gestisce le Zone economiche speciali, Zes, dr. Igor Kosov; primi ministri delle maggiori repubbliche Russe, consulenti economici delle ambasciate italiana e russa, imprenditori italiani e russi.

Costituita nel 2003 a seguito del Memorandum di comprensione reciproca tra il governo della federazione russa e il governo della repubblica italiana, si può affermare che per il numero dei partecipanti e il carattere degli interventi e dei temi discussi questi incontri sono diventati un vero e proprio prestigioso foro economico italo-russo.

La task force è stata istituita per favorire lo sviluppo di pmi e distretti in Russia. A tal fine, sono state coinvolte in particolare le regioni quale espressione diretta delle realtà territoriali.

La task force, quindi, è un foro d'incontro tecnico-istituzionale, cui partecipano le principali realtà italiane e russe preposte allo sviluppo e all'internazionalizzazione delle pmi, quali le regioni, le associazioni di categoria, le federazioni, le confederazioni, i consorzi, il sistema camerale, quello fieristico, etc.. La



Da sin., Sebastiano Lentini (vicepresidente Confapi delegato all'internazionalizzazione delle pmi), Manfredo Cornaro (presidente Federagenti) e Nikolay Samiylichef (vicepresidente Banca VTB), coordinatori della tavola rotonda sui supporti alle pmi

presenza delle imprese è orientata diretti a investimenti in Russia con controparti locali in un quadro negoziale guidato da rappresentanti ministeriali dei due paesi

I settori sui quali sono stati incentrati i lavori della task force sono stati quelli dell'agroalimentare, del turismo, dell'abbigliamento, della meccanica e della meccatronica e dell'energia, con particolare riferimento a quelle alternative.

Strategico è stato considerato, in ogni settore, il ruolo degli agenti di commercio.

Unica associazione di Categoria presente è stata la Federagenti con il proprio presidente nazionale Manfredo Cornaro.

Il presidente Federagenti ha condiviso e argomentato sulla indiscutibile rilevanza della categoria degli agenti di commercio per il migliore e più intenso sviluppo degli scambi commerciali tra i due paesi.

Gli agenti, infatti, sono stati considerati il reale trait d'union tra l'impresa investitrice estera e il territorio del mercato di riferimento, soprattutto nella creazione e nella

gestione delle relazioni fornitore/cliente di lungo termine.

Quale primo legame tra impresa fornitrice e cliente, l'agente è capace, e lo deve essere sempre più, di esercitare una positiva influenza sulla percezione del cliente circa l'affidabilità del fornitore ed il valore del prodotto o servizio offerto e quindi sulla convenienza a continuare la relazione commerciale.

Particolare interesse, ha quindi suscitato il programma di certificazione di qualità promosso e avviato dalla Federagenti per elevare costantemente la professionalità degli agenti di commercio.

Già, infatti, in occasione del «Salone degli imprenditori» promosso da ItaliaOggi presso FieraMilanoCity - Mic Center, con il patrocinio del ministero dello sviluppo economico e dalla commissione europea (rappresentanza di Milano), la Federagenti aveva anticipato la presentazione di un proprio «Certificato di qualità». Da allora, Federagenti ha fatto partire i primi corsi per la certificazione di qualità degli agenti di commercio, con l'organizzazione sul tema di più di 20 seminari sul territorio nazionale. Nell'ultimo trimestre 2010 sono stati previsti nuovi corsi a Milano, Bologna e Macerata. Un notevole sforzo organizzativo, compiuto nella certezza che il domani sarà rappresentato da due categorie di Agenti & Rappresentanti: quelli Certificati e quelli No.

Il corso prevede i seguenti contenuti:

La panificazione dell'attività (per

continua a pag. 6

Federagenti riporta e condivide alcune interrogazioni bipartisan sulla contribuzione

La doppia imposizione va superata

Altra nota dolente è la dismissione immobiliare Enasarco

Riportiamo il testo pressoché integrale dell'interrogazione 3-01369 presentata dal gruppo parlamentare Lega Nord in data 15 dicembre relativa a «Iniziativa volte al superamento della doppia imposizione contributiva a carico di agenti e rappresentanti di commercio», in cui si dà anche conto delle richieste avanzate dalla Federagenti a nome della categoria nel corso dell'audizione parlamentare dei vertici dell'associazione dinanzi alla commissione di controllo degli enti previdenziali.

«Per sapere - premesso che: (...) i soggetti esercenti attività commerciali, qualora «esercitano contemporaneamente, anche in un'unica impresa, varie attività autonome assoggettabili a diverse forme di assicurazione obbligatoria per l'invalidità, la vecchiaia e i superstiti, sono iscritti nell'assicurazione prevista per l'attività alla quale gli stessi dedicano personalmente la loro opera professionale in misura prevalente. Spetta

all'Istituto nazionale della previdenza sociale decidere sulla iscrizione nell'assicurazione corrispondente all'attività prevalente»;

(...) in particolare, gli agenti, rappresentanti e intermediari del commercio sono obbligati, per legge, al versamento contributivo sia all'Inps che all'Enasarco;

(...) la richiesta di uno stop alla doppia contribuzione e di un'unificazione delle due previdenze è stata già avanzata dalla categoria il 15 settembre 2010 presso la commissione parlamentare di controllo sull'attività degli enti gestori di forme obbligatorie di previdenza e assistenza sociale, durante l'audizione sulla situazione dell'Enasarco;

si ricorda, inoltre, che sulla questione è stata già approvata il 10 novembre 2009 la risoluzione n. 8-00055 della Commissione lavoro -:

se non ritenga doveroso intervenire per superare le criticità del sistema pensionistico degli agenti e rappresentanti

di commercio».

In risposta, il ministro Maurizio Sacconi ha ricordato che «le amministrazioni vigilanti sono in attesa di ricevere dagli enti previdenziali privati i bilanci tecnici al 31 dicembre 2009, di cui all'articolo 2, comma 2, del decreto legislativo n. 509 del 1994, redatti secondo i criteri di cui al decreto ministeriale n. 2911 del 2007. In tale occasione, sarà possibile verificare se Enasarco, valutata la garanzia della sostenibilità finanziaria delle proprie gestioni in relazione all'orizzonte temporale richiesto dalla normativa vigente, cioè non inferiore ai trent'anni, abbia adottato provvedimenti di modifica del rapporto previdenziale al fine di salvaguardare l'equilibrio finanziario di lungo termine. A quel giorno devo rinviare la risposta decisiva».

Terminato l'intervento del ministro Sacconi, la deputata Emanuela Munerato, cofirmataria dell'interrogazione e mem-

bro della commissione lavoro, ha sottolineato come la stessa «è scaturita dalle preoccupazioni di migliaia di agenti e rappresentanti di commercio circa il loro futuro previdenziale. È a tutti nota la presente crisi nella quale l'ente di riferimento della categoria, l'Enasarco, si è ritrovato al punto che, nel settembre 2008, il management ha deciso di dismettere l'intero patrimonio immobiliare per conseguire la soglia minima di sopravvivenza prevista per gli enti previdenziali privatizzati, ovvero la sostenibilità finanziaria trentennale. I dubbi che questa operazione non basti comunque a garantire le prestazioni in capo agli iscritti permangono. È necessario far sì che ci sia equità tra i lavoratori nel versamento di contributi e, al contempo, monitorare con attenzione gli enti gestori, affinché l'amministrazione dei soldi dei lavoratori sia fatta con massima oculatezza e con l'unico fine di garantire adeguate prestazioni previdenziali».

Sul punto Davide Cavallotto,

altro cofirmatario dell'interrogazione ed ex agente di commercio ha sottolineato «la necessità di eliminare il paradosso della doppia contribuzione per una categoria che tra agenti in attività e in quiescenza conta circa 400 mila soggetti. È necessario tenere alto l'interesse e l'impegno verso questioni che incidono sulla vita contributiva e sulla futura garanzia previdenziale di così tanti cittadini».

A tale interrogazione è seguita, pochi giorni dopo l'interrogazione presentata dal senatore Elio Lannutti dell'Idv nella seduta del 20 dicembre, incentrata sulle prossime dismissioni immobiliari da parte di alcuni enti di previdenza (tra cui l'Enasarco) di cui riportiamo un breve stralcio sulle motivazioni che avrebbero spinto a tale operazione:

«Premesso che all'emergenza abitativa della città di Roma, si aggiungono le dismissioni degli immobili della cassa ragionieri

continua a pag. 7

SERVIZIO GRATUITO

Aziende Cercano Agenti

Vuoi guadagnare più provvigioni?
Vuoi ampliare il numero delle tue Ditte Rappresentate?
Vuoi conoscere tutte le Nuove Aziende che Cercano Agenti?

Registrati al nuovo Servizio Gratuito di "Offerte Nuovi Mandati".

Riceverai, direttamente sulla tua casella E-Mail, le Offerte di Nuovi Mandati di Rappresentanza, già selezionate in base alla tua Zona di Lavoro ed al tuo Settore Merceologico.

Registrati ora!

Compila la scheda di registrazione: Migliaia di Aziende stanno cercando Agenti di Commercio a cui affidare i loro prodotti da vendere: potresti essere tu il loro prossimo Agente di Commercio.

Completamente Anonimo

Il Tuo nominativo NON verrà mai comunicato alle Aziende che Cercano Agenti. Sarai Tu a ricevere le Offerte e se sarai interessato sarai Tu a rispondere direttamente all'Azienda.

Puoi anche registrarti al servizio di Offerte Nuovi Mandati On Line sul sito www.offertenuovimandati.it

"OFFERTE NUOVI MANDATI"

"Scheda di Registrazione Agente": Si, desidero ricevere gratuitamente e senza impegno le offerte di rappresentanza. Il mio nominativo non verrà mai comunicato alle Aziende che Cercano Agenti, ma sarò io a ricevere le Offerte direttamente sulla mia E-Mail (filtrate per Zona di Lavoro e Settore Merceologico). Se sarò interessato sarò sempre io a rispondere direttamente alle Aziende.

Rif. sig. Tel.

Indirizzo E-Mail Fax
(scrivete il vostro indirizzo in STAMPATELLO)

in attività dall'anno note (i dati sono facoltativi)

Tipo di Agente (si possono selezionare più tipi) Sono interessato ad offerte per:	Area di Lavoro (si possono selezionare più zone) La zona in cui opero sono le seguenti:	Area di Residenza (si possono selezionare una sola zona) La regione in cui vivo è la seguente: (K11:)
<input type="checkbox"/> Agente Pluri M. <input type="checkbox"/> Agente con Deposito <input type="checkbox"/> Agente Mono M. <input type="checkbox"/> Direttore Vend-Comm <input type="checkbox"/> Agenzia di Rapp. <input type="checkbox"/> Altro (K11:)	<input type="checkbox"/> Abruzzo <input type="checkbox"/> Emilia R. <input type="checkbox"/> Lombardia <input type="checkbox"/> Puglia <input type="checkbox"/> Toscana <input type="checkbox"/> Basilicata <input type="checkbox"/> Friuli <input type="checkbox"/> Marche <input type="checkbox"/> Sardegna <input type="checkbox"/> Umbria <input type="checkbox"/> Calabria <input type="checkbox"/> Lazio <input type="checkbox"/> Molise <input type="checkbox"/> Sicilia <input type="checkbox"/> ValleD'Aosta <input type="checkbox"/> Campania <input type="checkbox"/> Liguria <input type="checkbox"/> Piemonte <input type="checkbox"/> Trentino <input type="checkbox"/> Veneto <input type="checkbox"/> Estero.....	<input type="checkbox"/> Abruzzo <input type="checkbox"/> Emilia R. <input type="checkbox"/> Lombardia <input type="checkbox"/> Puglia <input type="checkbox"/> Toscana <input type="checkbox"/> Basilicata <input type="checkbox"/> Friuli <input type="checkbox"/> Marche <input type="checkbox"/> Sardegna <input type="checkbox"/> Umbria <input type="checkbox"/> Calabria <input type="checkbox"/> Lazio <input type="checkbox"/> Molise <input type="checkbox"/> Sicilia <input type="checkbox"/> ValleD'Aosta <input type="checkbox"/> Campania <input type="checkbox"/> Liguria <input type="checkbox"/> Piemonte <input type="checkbox"/> Trentino <input type="checkbox"/> Veneto <input type="checkbox"/> Estero.....

Settore merceologico (è possibile selezionare più settori) Sono interessato ad offerte per i seguenti Settori Merceologici:

- | | | | |
|--|---|--|---|
| <input type="checkbox"/> ABBIGLIAMENTO | <input type="checkbox"/> CATERING - RISTORAZIONE | <input type="checkbox"/> FORNITURE INDUSTRIALI | <input type="checkbox"/> OROLOGERIA - ORO - ARGENTO |
| <input type="checkbox"/> ABITI DA LAVORO | <input type="checkbox"/> CHIMICO FARMACEUTICO | <input type="checkbox"/> FORNITURE UFFICIO - AZIENDE | <input type="checkbox"/> ORTOPEDICO - SANITARIO |
| <input type="checkbox"/> ACCESSORI ABBIGLIAMENTO | <input type="checkbox"/> CHIMICO INDUSTRIALE | <input type="checkbox"/> GDO | <input type="checkbox"/> OTTICA - FOTO |
| <input type="checkbox"/> AGRICOLO - ZOOTECNICO | <input type="checkbox"/> COLORI - VERNICI | <input type="checkbox"/> GIOCATTOLI | <input type="checkbox"/> PALESTRE - FITNESS |
| <input type="checkbox"/> ALIMENTARE | <input type="checkbox"/> COMPLEMENTI ARREDO | <input type="checkbox"/> HARDWARE - SOFTWARE | <input type="checkbox"/> PARRUCCHIERI |
| <input type="checkbox"/> ANTINFORTUNISTICA | <input type="checkbox"/> CONDIZIONAMENTO - CLIMA | <input type="checkbox"/> IDRAULICO | <input type="checkbox"/> PET - VETERINARIO |
| <input type="checkbox"/> APPARECCHI MEDICI | <input type="checkbox"/> COSMETICO | <input type="checkbox"/> ILLUMINAZIONE | <input type="checkbox"/> PROFUMERIA |
| <input type="checkbox"/> ARREDAMENTO | <input type="checkbox"/> DETERGENZA PROFESSIONALE | <input type="checkbox"/> IMBALLAGGI | <input type="checkbox"/> PUBBLICITA' |
| <input type="checkbox"/> ARREDO URBANO | <input type="checkbox"/> DOLCIARIO | <input type="checkbox"/> IMMOBILIARE | <input type="checkbox"/> SANITARI - ARREDO BAGNO |
| <input type="checkbox"/> ARTE - ANTIQUARIATO | <input type="checkbox"/> ECOLOGIA | <input type="checkbox"/> INDUSTRIA | <input type="checkbox"/> SERRAMENTI |
| <input type="checkbox"/> ARTICOLI DA REGALO | <input type="checkbox"/> EDILIZIA | <input type="checkbox"/> INFORMATICA | <input type="checkbox"/> SERVIZI |
| <input type="checkbox"/> ARTICOLI RELIGIOSI - FUNERARI | <input type="checkbox"/> EDITORIA | <input type="checkbox"/> INTERNET | <input type="checkbox"/> SICUREZZA |
| <input type="checkbox"/> ARTICOLI SPORTIVI | <input type="checkbox"/> ELETTRICO | <input type="checkbox"/> INTIMO | <input type="checkbox"/> TABACCHI |
| <input type="checkbox"/> ATTREZZATURE | <input type="checkbox"/> ELETTRODOMESTICI | <input type="checkbox"/> LEGNAME | <input type="checkbox"/> TELECOMUNICAZIONI |
| <input type="checkbox"/> AUDIO - VIDEO | <input type="checkbox"/> ELETTRONICA | <input type="checkbox"/> MACCHINARI - ATTREZZATURE | <input type="checkbox"/> TELEFONIA |
| <input type="checkbox"/> AUTO - MOTO | <input type="checkbox"/> ENERGIA | <input type="checkbox"/> MATERIE PLASTICHE | <input type="checkbox"/> TESSILE |
| <input type="checkbox"/> AUTOMOTIVE - LOGISTICA | <input type="checkbox"/> ENTI PUBBLICI | <input type="checkbox"/> MECCANICO | <input type="checkbox"/> TESSUTI |
| <input type="checkbox"/> BAR - RISTORANTI - ALBERGHI | <input type="checkbox"/> ERBORISTERIA | <input type="checkbox"/> MEDICO | <input type="checkbox"/> TIPOGRAFICO |
| <input type="checkbox"/> CALZATURE - PELLETERIE | <input type="checkbox"/> ESTETICO | <input type="checkbox"/> METALLURGICA - SIDERURGICA | <input type="checkbox"/> TRATTAMENTO ACQUE |
| <input type="checkbox"/> CANCELLERIA | <input type="checkbox"/> FARMACEUTICO | <input type="checkbox"/> MUSICA | <input type="checkbox"/> TURISMO |
| <input type="checkbox"/> CARTOLERIA | <input type="checkbox"/> FERRAMENTA - GIARDINAGGIO | <input type="checkbox"/> NAUTICA | <input type="checkbox"/> UTENSILERIA |
| <input type="checkbox"/> CASALINGHI | <input type="checkbox"/> FINANZIARIO - ASSICURATIVO | <input type="checkbox"/> OGGETTISTICA PROMO | <input type="checkbox"/> VINI-BEVANDE |
| ALTRO | | | |

(K11:)

Invia il modulo via fax al numero di FAX VERDE 800.01.69.50

L'invio del modulo e la registrazione valgono consenso al trattamento dati. I dati comunicati verranno trattati come previsto dal D. LGS n. 196/2003 "Privacy". Il regolamento completo e l'informativa sul sito www.offertenuovimandati.it/privacy. Il servizio è gratuito.

Dopo Milano e Bologna, concluso il 1° corso a Macerata

La qualità è realtà Sì alla professionalità certificata

Nello scorso mese di novembre si è svolto a Macerata presso la locale sede della Federagenti il 1° corso per la certificazione di qualità per gli agenti e rappresentanti di commercio della provincia.

Secondo Enrico Taruschio, responsabile interprovinciale dell'associazione «la nutrita partecipazione che abbiamo riscontrato è confortante in quanto dimostra l'apprezzamento per questa iniziativa che sicuramente rappresenta il futuro per la categoria. Al superamento dell'esame finale vengono consegnati gli attestati che certificano lo status di "agente di qualità", marchio che può essere esibito sia dinanzi alle mandanti che alla clientela».

«Infatti», a parlare è Enrico Pastuglia, presidente Federagenti Marche, «con l'entrata a regime della direttiva Bolkenstein e l'abolizione del Ruolo agenti sarà sempre più importante avere un carattere distintivo della propria professionalità. E la certifica-



zione di qualità Federagenti va proprio in questa direzione. Come altrimenti le ditte mandanti potranno scegliere un agente di commercio "di qualità"? D'altra parte anche l'agente certificato in qualità potrà presentarsi più facilmente dinanzi alla clientela. Parlo per esperienza diretta, essendo tra i primi agenti italiani ad aver in passato intrapreso questa strada che mi sta dando notevoli soddisfazioni da un

punto di vista professionale ed economico».

PROSSIMO CORSO DI CERTIFICAZIONE DI QUALITÀ: ROMA, PRESSO LA NUOVA SEDE FEDERAGENTI DI VIA CRISTOFORO COLOMBO 115 (A 200 MT. DALL'ENASARCO) DATA: MARZO 2011 PER INFO SU MODALITÀ E COSTI CONTATTARE I NN. 06.51530121 - 06.5037103 - 06.51966477

SEGUE DA PAGINA 4

es. recuperare tutte le informazioni economiche, sociali e di mercato). Consapevolizzarsi sulla capacità tecnico/commerciale dei servizi offerti. Rilevare lo storico dei clienti in essere e pianificarne di nuovi. Prevedere il consolidamento dei rapporti, la tenuta sotto controllo delle riscossioni e la fidelizzazione dei clienti);

La vendita (per es. il contatto col cliente, l'analisi dell'offerta, gli ostacoli, la conclusione);

Il post vendita (ad es. gestione ordini e consegne, contenzioso, servizi collegati alla vendita, nuova pianificazione, il trasferimento alla mandante delle informazioni legate alla vendita);

Il monitoraggio e controllo dei dati della propria attività;

Il riesame degli andamenti rispetto agli obiettivi/indicatori;

Il risk management (cioè la valutazione e controllo del rischio «imprenditoriale» da parte dell'agente di commercio in ogni momento della propria attività);

La soddisfazione del cliente. Assolutamente innovativa a livello non solo italiano ma addirittura europeo la parte relativa al «Risk management», vale a dire alla valutazione e controllo del proprio rischio «imprenditoriale» da parte dell'agente di commercio in ogni momento della propria attività.

Ogni candidato che ha superato l'audit di certificazione potrà quindi avvalersi del «Marchio di qualità D.T. 58 Federagenti», vero elemento distintivo della competenza professionale certificata per gli agenti e rappresentanti italiani.

Una speciale attenzione ha poi suscitato il qualificato servizio di ricerca agenti prestato dalla Federagenti che, incrociato e implementato con la certificazione di qualità, consente a ciascuna impresa di selezionare l'agente professionalmente più idoneo al proprio settore di mercato.

Queste le ragioni per le quali è stata prevista e auspicata la creazione sul territorio russo di un'agenzia che possa fare formazione in favore degli agenti di commercio ivi operanti e che possa coadiuvare le imprese nell'individuazione della figura di agente più appropriato e qualificato.

ECCEZIONALE POLIZZA SANITARIA A CONDIZIONI IMBATTIBILI

CONDIZIONI ESCLUSIVE SOLO PER GLI ISCRITTI FEDERAGENTI

Perché stipulare una polizza sanitaria?

Per garantire la **migliore protezione** per te e per la tua famiglia e affrontare con maggiore serenità le cure e gli interventi non offerti dal SSN.

Per sottoscrivere la polizza* compila la scheda che trovi sul sito www.federagenti.org



**SOLO
€ 300 ANNUI!**

decorrenza dal 1 gennaio 2011

Quali sono i vantaggi della polizza sanitaria?

La polizza sanitaria offre:

spese mediche fino a **€ 200.000 annui**; spese sostenute prima e dopo il ricovero (100 giorni); 90 € di indennità sostitutiva da ricovero (al giorno per massimo 90 giorni); ticket: € 700; visite specialistiche: € 2.000 annui; spese di alta diagnostica: € 7.000 annui

Polizza sottoscrivibile fino a 65 anni di età

Per maggiori informazioni contatta Assicurafederagenti

Numero Verde

800.235.532

o invia un'email a:

assicurafederagenti@studiomangano.it

*Prima di sottoscrivere il contratto leggere le condizioni di polizza presenti sul sito www.fideiussioni.org o nella sezione "Assicurazioni" del sito www.federagenti.org

Le richieste della Federagenti. Altro tema caldo è il regime fiscale dell'autovettura

SEGUE DA PAG. 5

Regole fiscali più chiare

Irap inapplicabile per le società di persone

Sul finire del 2010 il ministro dell'economia Giulio Tremonti ha convocato le parti sociali per un confronto sulla manovra finanziaria 2011 e per organizzare a tal fine 4 tavoli di lavoro su tematiche specifiche, guidati da esperti tributari bipartisan. Diversi gli obiettivi, la ricerca di risorse tramite il contenimento della spesa pubblica improduttiva, l'analisi del «sommerso», la sovrapposizione tra stato sociale e stato fiscale, l'erosione fiscale. In particolare quest'ultimo tavolo si occuperà dell'amplessissima forbice aperta dalla regola (il principio generale dell'imposizione fiscale) e l'eccezione (attraverso esenzioni, agevolazioni, regimi sostitutivi di maggior favore ecc.) per razionalizzare la giungla delle circa 240 forme di eccezione previste tuttora dal sistema tributario. A questo gruppo di lavoro, guidato da Vieri Ceriani, capo del servizio rapporti fiscali della Banca d'Italia, parteciperà anche il segreta-



Luca Gaburro

rio generale Federagenti Cisl Luca Gaburro, secondo cui «è necessario fare chiarezza sulle regole fiscali che vengono applicate alla nostra categoria e sfatare l'assunto secondo il quale l'agente di commercio possa evadere le tasse in quanto lavoratore autonomo. Se è vero come è vero che non subiamo trattenute alla fonte, lo è altrettanto che non possiamo evadere trovandoci a metà

strada tra la ditta mandante e cliente finale. Inoltre intendiamo porre all'attenzione il problema dell'esatta definizione della "autonoma organizzazione" dell'agente di commercio in tema di applicabilità dell'Irap, fonte di contenzioso evitabile trovando dei criteri distintivi oggettivi in grado di stabilire quando un collega sia organizzato o meno. Ciò avrebbe positivi riflessi anche in relazione

all'applicabilità dell'Irap alle società di persone e/o alle imprese familiari (in cui magari l'agente ha associato la moglie quale accomandataria), per eliminare la differenziazione tra lavoro in forma individuale e lavoro in forma societaria laddove quest'ultimo produca un apporto molto limitato di capitale. Per anni Federagenti si è battuta per l'inapplicabilità dell'Irap alla nostra categoria e oggi registriamo con soddisfazione le sentenze della Cassazione che danno ragione alla nostra impostazione sugli agenti individuali. Ma a nostro parere occorre allargare il discorso anche ad alcune tipologie di società di agenzia.

Altro tema caldo», conclude Gaburro, «il regime fiscale dell'autovettura, per il quale chiederemo una revisione al fine di renderlo coerente con i prezzi del mercato automobilistico. Ciò consentirebbe peraltro una maggior capacità di spesa per l'agente con ciò concorrendo al rilancio del mercato dell'auto».

e dell'Enasarco che, per attuare gestioni fallimentari e investimenti sui titoli tossici, si accingono a mettere sul mercato il patrimonio immobiliare di numerosi enti previdenziali...

si chiede di sapere... quali misure urgenti intenda attivare per evitare che gli inquilini degli enti previdenziali possano subire scelte di gestioni finanziarie speculative da parte dei consigli di amministrazione e dei direttori generali, dato che tutti e 21 gli enti previdenziali, secondo un'indagine conoscitiva della commissione parlamentare di controllo sugli enti gestori di previdenza e di assistenza, avrebbero subito l'influenza di banche e banchieri ad effettuare investimenti in alcuni titoli rischiosi come Lehman Brothers, e se non si ritenga opportuno, per riparare a tali errori, far accorpate alcune casse che costituiscono veri e propri doppioni in modo da conseguire ingenti risparmi sugli organi collegiali, sui consigli e collegi vari, offrendo così quelle economie di scala necessarie alla continuità previdenziale».

ISCRIVITI A FEDERAGENTI

LE NOSTRE OFFERTE A VOI RISERVATE!

AGENTI INDIVIDUALI:

- BASE:** 120 €/ANNO, ASSISTENZA SANITARIA INCLUSA
- STANDARD:** 150 €/ANNO, ASSISTENZA SANITARIA E POLIZZA SPESE LEGALI INCLUSE
- SUPER:** 198 €/ANNO, OLTRE ALLE POLIZZE INCLUSE NEL PIANO STANDARD AVRAI IN OMAGGIO UNA POLIZZA RITIRO PATENTE
- SOCIETÀ:** 220 €/ANNO, POLIZZA SPESE LEGALI INCLUSA
- PENSIONATI:** 50 €/ANNO, ASSISTENZA SANITARIA INCLUSA

**CHIAMA SUBITO AL
NUMERO VERDE GRATUITO:
800.970.976
OPPURE AI NUMERI
06.51966477 - 06.5037103**

VenditoriNews®

- Gennaio 2011 -

ANNUNCI DI RICERCA AGENTI

Per pubblicare il tuo annuncio: Info Line 800.320.315

EKOS
EKOS leader **impianti fotovoltaici** ricerca venditori su zone libere del territorio nazionale.
Offresi acconti provvigionali, appuntamenti prefissati, lavoro in zona di residenza.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: fabio.debortoli@ekosistemi.it

PRIMOFRONO, azienda leader nel settore dei prodotti da forno surgelati (Pane, Focaccia, Panifocaccia) ricerca AGENTI PLURIMANDATARI su tutto il territorio nazionale con comprovata esperienza e introdotti nei canali: GD-GDO, Dettaglio alimentare indipendente, HORECA.
Si richiede conoscenza del settore, determinazione, lealtà e professionalità.
Si offrono provvigioni di sicuro interesse, inquadramento Enasarco e incentivi.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: selezioni@unifoodgroup.com

DAVID BROWN HYDRAULICS
David Brown Hydraulics Italia
ricerca agenti plurimandatari per Piemonte - Liguria - Toscana - Marche introdotti nel settore OLEODINAMICO.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: mguiati@dbhsi.com

CLIPPER
CLIPPER S.r.l. presente da più di 30 anni sul mercato per la distribuzione di macchine e prodotti per le pulizie, distribuisce in esclusiva in Italia il meglio della produzione estera ad alta tecnologia nei sistemi di pulizia.
Cerchiamo agenti plurimandatari in tutta Italia a copertura del territorio.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: info@clipper2000.com
www.clipper2000.com

SIDEL
Azienda leader nel settore dei serramenti ricerca per l'ampliamento della propria rete di vendita Agenti Mono/plurimandatari su tutto il territorio nazionale.
Offriamo l'inserimento in un team di professionisti per sviluppare un progetto innovativo e vincente di posizionamento sul mercato. Sono previsti percorsi formativi.
Desideriamo incontrare candidati di buona cultura generale, che possibilmente abbiano già precedenti esperienze nel settore, dotati di ottime capacità organizzative, relazionali ed informatiche, capaci di operare con forte orientamento al risultato.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: segreteria@sidelsrl.it

Prestigiosa società con esperienza decennale nella proposta di servizi turistici ai privati, per forte crescita prodotto Italia "Vacanze Sicure",
ricerca Agenti Vacanze Family.
Gli Agenti Vacanze Family avranno: Appuntamenti nuovi clienti profilati prefissati dalla casa madre, portafoglio clienti da gestire, prodotto esclusivo ed innovativo, marketing territoriale e pubblicità mirata, formazione continua.
Si richiede: esperienza di agenzia/vendita nei settori editoria, opere d'arte, arredi.
Preferibile competenza nella vendita domiciliare o televendita
Per maggiori informazioni inviare i propri riferimenti, con autorizzazione al trattamento dei dati personali (DIGS 196/03), a: job@etcitalia.it citando Rif. Ag:001

Istituto Didattico
Cerca su tutto il territorio italiano Direttore commerciale con esperienza nel settore editoriale vendita rateale. Candidato ideale: disposto a viaggiare, buona capacità relazionale.
Offriamo: fisso + incentivi interessanti
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: ist.didattico@gmail.com
Tel 085/4225710-27058 - Fax 085/4293047
Site: www.istitutodidattico.it

Titolare del marchio **JOYSTONE**
gioielli fashion in pietre dure ed argento ricerca agenti di vendita nelle regioni Lazio, Calabria, Puglia, Sicilia e Toscana.
Si richiede: comprovata esperienza ed inserimento nel settore gioielleria
Per contatti: telefonare all'800 864 799
Direttore marketing & Retail: 3406850563

edizioni
Casa Editrice cerca agenti settore motoristico nelle regioni del Centro e Nord Italia. Si offrono inquadramento Enasarco, provvigioni di sicuro interesse che possono soddisfare le candidature più esigenti, zona in esclusiva.
Per maggiori informazioni contattare l'azienda al 340-2931267 oppure inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: pubblicita.info@gmail.com

Taxom
Ditta austriaca cerca agenti di commercio per introdurre in Italia un prodotto nuovo con brevetto mondiale. Adatto per tutti i settori.
Per maggiori informazioni: www.taxom.info
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: s.prinz@taxom.cc
TAXOM Handels GmbH

Decorlegno cerca Capi-Area Nord e Sud Italia
introdotti Rivenditori, Ferramenta, Colorifici, Fai-da-Te, Commercio Legnami.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: info@decorlegno.com
fax 071/688582
Assicuriamo Riservatezza.

L'Istituto Treccani Agenzia per il Triveneto seleziona n.3 funzionari commerciali possibilmente provenienti dal settore editoriale/artistico, automuniti, max 50enni.
Offriamo incentivi, provvigioni e rimborso spese. Il lavoro è totalmente organizzato dall'Agenzia con appuntamenti.
Telefonare per appuntamento allo 049-8077133 o invia CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: veneto@treccani.it o al fax 049-8077588.

JOLLY SUPPLIES azienda leader nella distribuzione di prodotti per ufficio, ricerca commerciali per sviluppare nell'area i marchi di proprietà DATUM (consumabili da stampa) e KOS (registratori di cassa fiscali).
Offresi: Provvigioni di sicuro interesse; Incentivi per obiettivo; Trattamento enasarco. **Richiedesi:** Reale inserimento nel settore di competenza
Contattaci scrivendo a: erbastefano@jollysupplies.it (allegare Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03) oppure telefonando al 340/6145171.

Crescere insieme per sostenere il momento di forte crescita del mercato
Ricerchiamo Agenti MONOMANDATARI per le aree di Modena, Bologna, Ferrara, Forlì, Rimini provenienti dal settore prodotti per parrucchieri oppure con 2 anni di esperienza di vendita, età massima 40 anni, iscritti all'albo agenti di commercio, auto muniti e residenti nell'area di competenza.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: info@riboprofessional.it

nutis
Per lancio prodotti rivoluzionari ed innovativi Nutis, azienda specializzata nella fornitura per i bar, cerca nuovi agenti garantendo ottimi guadagni.
Visita il sito web www.nutis.it e compila il form, oppure invia CV a: job@nutis.it specificando bene il settore di provenienza, le esperienze pregresse e quelle in corso.
Allegare Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03).

Storica azienda dolciaria di qualità specializzata in ricorrenze cioccolato e pasticceria da tè ricerca Agenti Monomandatari per Lazio e Toscana con età compresa tra i 20 ed i 30 anni. Offriamo portafoglio clienti; incentivi e provvigioni di sicuro interesse.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: martalanzi@pasticceriamuzzi.com

time NALITICA GUESS
Azienda leader nella distribuzione di orologi e gioielli ricerca agenti monomandatari con forte esperienza nei settori orologeria e gioielleria da inserire nel proprio organico.
www.time2.it
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: r.spaoli@tcw.it - f.santangelo@tcw.it

rbe Maya Beauty Engineering S.r.l. leader dal 1988 nella produzione di tecnologie per l'estetica
RICERCA AGENTI PER ZONE LIBERE
Offre: formazione esaustiva teorico/pratica, ottimo trattamento economico e interessanti incentivi, possibilità di crescita in ambiente giovane e dinamico, inquadramento ENASARCO.
Inviare CV, con Aut. Tratt. dati (Dlgs 196/03), a: risorseumane@mayabeauty.it

Azienda distributrice t-shirts made in USA alta qualità stampe esclusive cerca agenti plurimandatari introdotti negozi abbigliamento sportivo zone Centro e Nord Italia.
Si richiede massima serietà.
Si offre: inquadramento Enasarco, esclusiva di zona, provvigioni elevate.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: directarteluna@libero.it

NERI SOTTOLI
Neri Sottoli cerca agenti plurimandatari inseriti nel canale Normal Trade per la promozione dei propri prodotti alimentari.
Competenze e requisiti richiesti: esperienza di almeno 5 anni - capacità di confrontarsi e coinvolgere - lavorare per obiettivi - Possesso di un PC
Inviare CV, con Aut. al Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: vendite@nerisottoli.com

Motive Service opera nel settore dei servizi automotive. Ricerca FIELD SALES EMILIA ROMAGNA Il profilo ricercato ha maturato una solida esperienza nel settore vendite ed una buona conoscenza del mercato autotomoto. Il candidato avrà il compito di sviluppare il portafoglio clienti interfacciandosi con le aziende operanti nel settore della distribuzione automobilistica e motociclistica promuovendo l'utilizzo di servizi tipici di carattere assicurativo e garanzia.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: selezionecommerciale@motive-service.it

LINDY
LINDY è un'azienda leader nella produzione e commercializzazione di cavi e accessori per computer e per l'Audio Video professionale e consumer.
Si ricercano agenti per tutta Italia per lo sviluppo del canale Audio Video, GDS, Retail, Elettronica di Consumo.
Inviare CV, con Aut. Tratt. dati (Dlgs 196/03), a: luca.russo@lindy.it
www.lindy.it

DEVA divisione sicurezza
cerca agenti mono/plurimandatari in Lombardia e Veneto.
per la vendita di un nuovo prodotto nebbiogeno completamente made in Italy.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: info@devaforniuivir.it

Primario produttore calzature donna e bambino con i Marchi ROSETTA-CITY TREND-PLANTAS-GEKKO ricerca agenti plurimandatari con esperienza nel settore da inserire nell'Organizzazione Vendite Italia.
Per contattarci: info@rosetta.it Fax 045.2520202 o inviare CV con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03).

Azienda leader di commercio di accessori, auto, ciclo, moto seleziona agenti monomandatari automuniti, che abbiano già lavorato da almeno 4/5 anni come rappresentante e che intendano svolgere la loro attività nella provincia di residenza. La persona richiesta deve: Possedere una forte iniziativa privata, essere volenteroso, essere dotato di buone capacità di relazione con le persone, lavorare con passione per realizzare i propri obiettivi.
• Non deve guardare gli orari e aver voglia di lavorare anche il sabato.
• La persona richiesta deve essere orgogliosa, instancabile, simpatica, tenace con un'età compresa tra i 20 e 40 anni. Si richiede disponibilità ad effettuare un periodo di prova. Si richiede utilizzo CRM aziendale. Si valuteranno solo persone che siano interessate ad un progetto di medio-lungo periodo. Offriamo: - Provvigioni mensili - Contributo mensile iniziale - Inquadramento Enasarco. Per maggiori informazioni gli interessati, solamente se in possesso dei requisiti richiesti possono inviare il proprio CV, per posta elettronica a ricercaagenti@bottari.it autorizzando preventivamente al trattamento dei dati personali (Dlgs 163/03) citando come rif. VENDITORINEWS.IT

FASSI
Fassi gru S.p.A. società leader nella costruzione di gru ricerca per la Filiale di Torino un agente di commercio anche con differenti conoscenze nel settore per le province di Cuneo, Asti e Alessandria.
Età non superiore ad anni 35.
Si richiede la massima serietà.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), esclusivamente a: francesca.roero@fassi.com

PROGETTO
Concessionaria esclusiva di pubblicità di Touring Club Italiano e prestigiosi editori nazionali e internazionali di turismo CERCA AGENTI per la promozione e raccolta pubblicitaria su: PRODOTTI EDITORIALI DISTRIBUITI NEL MERCATO RUSSO. NUOVO PORTALE TURISTICO DI TOURING EDITORE (www.touringclub.com), nuove applicazioni digitali di TCI su navigatori satellitari, iPhone e iPad.
Inviare CV, con Aut. Tratt. (Dlgs 196/03), a: job@progettosrl.it - www.progettosrl.it

GIFT POINT
il network del regalo d'affari firmato, cerca agenti plurimandatari per la vendita di accessori di importanti marchi moda per attività di incentivazione e regalistica aziendale (no rivendita al dettaglio).
Si richiede residenza nella zona di lavoro, P. IVA, auto propria, precedenti esperienze di vendita, buone capacità relazionali e organizzative. Contratto d'agenzia con provvigioni di rilevante interesse e specifica formazione.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: selezione@giftpoint.it - fax 0541/811502

RUPAC Siamo un'azienda leader mondiale nel settore delle macchine di misura a coordinate multisensore. Negli ultimi anni abbiamo conosciuto una forte crescita e per potenziare la nostra attività in Italia siamo alla ricerca di un SALES MANAGER (uomo/donna).
Il candidato dovrà avere: forte competenza tecnica nel settore meccanico e/o nel campo della metrologia dimensionale e sarà responsabile di sviluppare l'attività di vendita dei prodotti aziendali nel Nord Italia. Richiesta: forte capacità di pianificazione e organizzazione del proprio lavoro, doti di leadership e di lavoro di squadra per promuovere la crescita dell'Azienda nel mercato e contribuire agli obiettivi di fatturato. La retribuzione sarà commisurata alla posizione offerta e comprenderà anche incentivi legati alle vendite.
Inviare il vostro CV completo di Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03) e indicando il vostro periodo di preavviso a: rupac@rupac.com

Fassa S.p.A. azienda leader nella produzione di materiali per l'edilizia, cerca per le province di FIRENZE, PARMA, PIACENZA e CUNEO agenti di vendita monomandatari. I candidati si occuperanno di sviluppare dal punto di vista commerciale l'area territoriale assegnata, individuando clienti potenziali ed implementando tutte le iniziative commerciali finalizzate al consolidamento e all'ampliamento della posizione preesistente. Sono richieste buone doti relazionali e organizzative, attitudine alla vendita, capacità di lavorare per obiettivi e orientamento al risultato. Completano il profilo una buona conoscenza del mercato di riferimento e l'utilizzo dei principali supporti informatici.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), indicando il riferimento di interesse, a: FASSA S.p.A. - Via Lazzaris 3 - 31027 Spresiano (TV) Attn. Ufficio Personale
Tel. 0422 7222 - Fax 0422 72253 - e-mail: selezione.agenti@fassabortolo.it
La ricerca è rivolta ad entrambi i sessi (L.903/1977)

GIOVI
Azienda produttrice di quadri elettrici di comando e controllo ricerca agenti plurimandatari operanti nel settore industriale per la vendita in esclusiva in zone libere. Interessante trattamento provvigionale.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: manuele@giovi.com

Azienda di Treviso specializzata nella distribuzione in esclusiva di primari marchi automotive nel canale delle carrozzerie ed autolavaggi ricerca per il potenziamento della propria rete commerciale in Veneto Agenti Mono/Plurimandatari, automuniti. I candidati dovranno avere già maturata una esperienza nei succitati canali.
Si offrono:
- Inquadramento Enasarco
- Zona (da definirsi in sede di colloquio) e prodotti in esclusiva
- Corsi tecnici e di aggiornamento nelle varie merceologie
- Fisso mensile in conto provvigioni
- Ottimo trattamento provvigionale
Inviare CV, allegando Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: info@glassycom.it o via fax: 0422 312057 - sito: www.glassycom.com

Kitchen TV
Questa è la tua occasione per lavorare nel mondo della pubblicità in TV!
Kitchen TV cerca Agenti
Per info: 3391251268 - info@kitchentv.it
Allegare Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03)

Azienda tedesca leader nella fabbricazione di sistemi di chiusura meccanici ed elettronici ricerca: AGENTI DI COMMERCIO per Piemonte, Liguria, Emilia, Lazio, Abruzzo e Molise, Puglia, Calabria e Sicilia.
Il candidato ideale opera con provata esperienza nel settore della Ferramenta; in particolare: fabbriche di porte e serramenti; grossisti di prodotti di ferramenta; dettaglianti di ferramenta e specialisti di sicurezza.
Offriamo una vasta gamma di prodotti quali: cilindri di sicurezza meccanici; sistemi a chiave maestra; serrature per porte in legno e tagliafuoco; serrature industriali; sistemi elettronici di controllo accessi.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: finreds@tiscalinet.it

Le inserzioni relative a ricerche/offerte di lavoro si intendono riferite a personale sia maschile che femminile, essendo vietata, ai sensi dell'art.1 L. 9-12-77, n. 903, qualsiasi discriminazione fondata sul sesso per quanto riguarda l'accesso al lavoro, indipendentemente dalle modalità di assunzione e quale che sia il settore, o il ramo di attività. Tutti gli annunci e la raccolta di candidature avvengono in ottemperanza al D.LGS n.196 del 30 Giugno 2003 in materia di Privacy. Per maggiori informazioni www.venditoriNews.it/privacy. La gestione di "Banche Dati", "Dati personali", relativa "Diffusione" e "Trattamento", è di pertinenza delle rispettive aziende inserzioniste, nella persona del responsabile al trattamento dei dati, con particolare riferimento alla riservatezza e all'identità personale. Tutte le risposte devono contenere l'Autorizzazione al trattamento dei dati.
Per info su pubblicazione annunci: VenditoriNews - Tel. 800.320.315

Vuoi inserire un annuncio di ricerca agenti sul prossimo numero di VenditoriNews ?

CHIAMACI SUBITO AL NUMERO VERDE 800.320.315